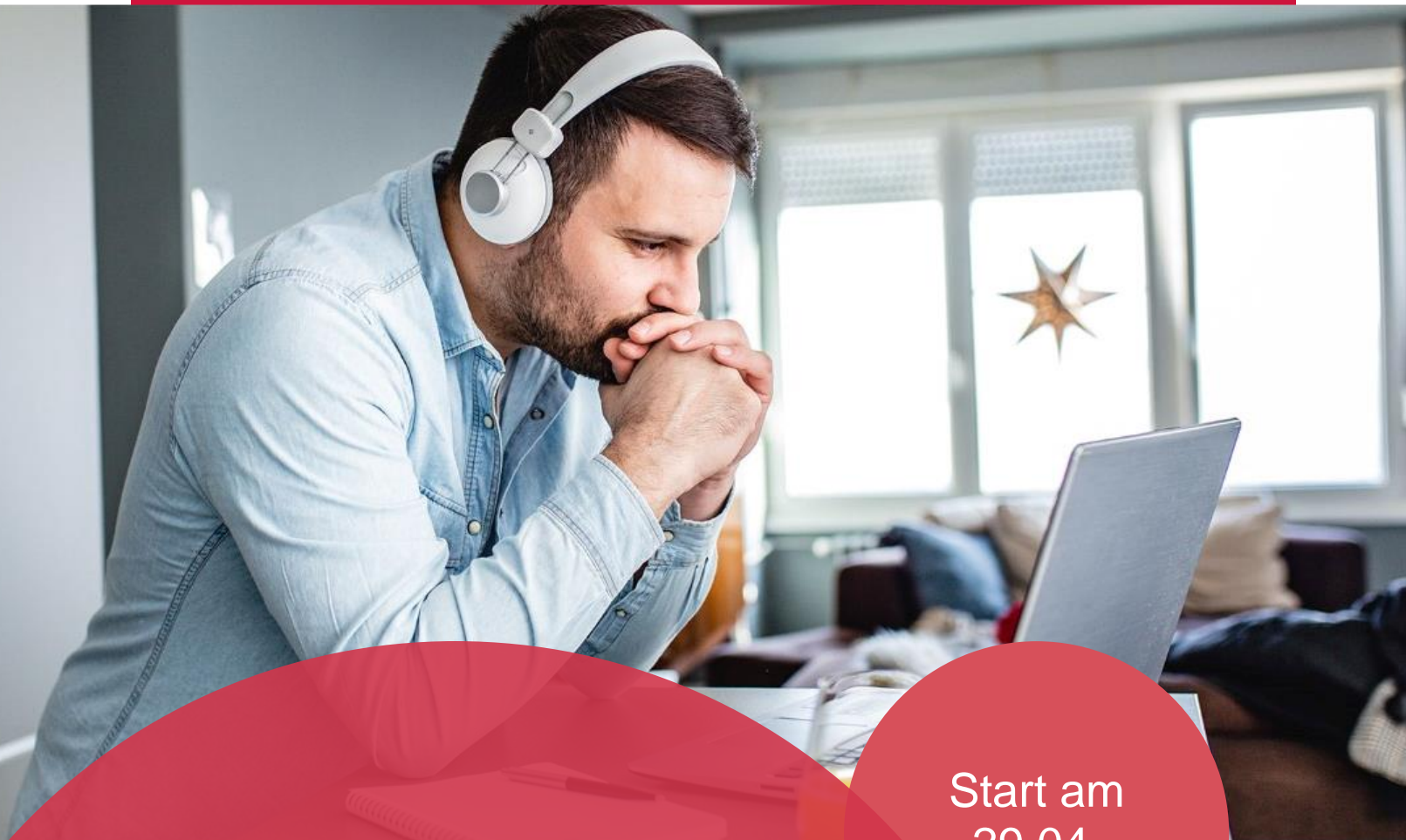


2021



Start am
29.04.
03.12.

CLP Online-Schulung

Mit Erfolg zur (neuen)
Kindertagesstätte –
Wie gestalten Bieter die beste
Bewerbung für einen
KiTa-Betrieb?

Live Online-Schulung



Mit Erfolg zur (neuen) Kindertagesstätte – Wie gestalten Bieter die beste Bewerbung für einen KiTa-Betrieb?

Wer profitiert?

- Kommunale Unternehmen sowie
 - die sich an Vergabeverfahren für das Betreiben einer KiTa beteiligen wollen
- Öffentliche Auftraggeber, die mit dem Vergaberecht befasst sind
 - Zentrale Vergabestellen
 - Beschaffungs – und Einkaufsstellen
 - Immobilienmanagement
 - Prüfstellen

Warum lohnt sich die Schulung:

- Strategiemeasures für eine erfolgreiche Bewerbung bzw. ein erfolgreiches Angebot
- Richtiger Umgang mit fehlerhaften Vergabeunterlagen
- Minimierung von typischen Fehlerquellen durch hilfreiche Tipps für die Optimierung der Bewerbungs- und Angebotsunterlagen

Was lernen Sie?

- Basics der Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung des Vergabeverfahrens
- Bewerbung sowie Angebotserstellung im Detail
- Spezifische KiTa-rechtliche Besonderheiten bei der Vergabe des Betriebs von KiTas
- Praktische Auswirkungen der Rechtsprechung
- Praxistipps

29.04.
03.12.

Was ist eine Online-Schulung bei der CLP Online-Akademie?

Unsere mehrstündigen Online-Schulungen (zzgl. Pause) basieren auf dem Ansatz einer komprimierten Wissensvermittlung in kürzester Zeit mit der Möglichkeit zur Interaktion und einem maximalen Praxisnutzen.

Unser Intensiv-Webinarkonzept bietet zunächst die Möglichkeit, die komprimierte Fassung des Online-Schulungsvortrages bzw. die relevanten Vorschriften schon im Vorfeld des Webinars herunterzuladen und zu sichten. Durch diese (nicht zwingende) Vorbereitungsmöglichkeit können etwaige Problempunkte schon vorab individuell fixiert und Fragen für das Webinar zielgerichtet vorbereitet werden. In der anschließenden Phase führt der Dozent in Echtzeit mittels einer Präsentation durch das jeweilige Themengebiet; die Screen-Präsentation stellen wir parallel als Download zur Verfügung.

Sie können während des Online-Vortrages schriftlich und mündlich nach Möglichkeit Fragen stellen. Die gegenseitige Interaktion ist ausdrücklich erwünscht. Zum Abschluss des Intensiv-Webinars erhalten alle Teilnehmer ein Teilnahmezertifikat. In einer dritten Phase können die Teilnehmer (was wiederum nicht zwingend ist) bis 14 Tage nach Abschluss des Webinars zusätzlich online Lernkontrollfragen in einer Multiple-Choice-Übung beantworten und bei erfolgreichem Abschluss direkt ein Zertifikat (z.B. für die Personalakte) downloaden. Die Übung kann beliebig oft wiederholt werden. Alternativ erteilen wir ohne Lernkontrolle eine Teilnahmebescheinigung.

Den Online-Vortrag und die Unterlagen stellen wir für zwölf Monate online zur Verfügung

Online-Intensivseminar
Operativer Vergabemanager
(m/w/d)

Online-Schulung



Online-
Vergabemanager/in
Lehrgang (BKA)

Online-Praxistraining
Vergabemanager/in (IHK)

Schulungsprogramm:

1. Einführung

- Allgemeine Einführung
- Überblick über die Verfahrensabläufe

2. Die Angebotserstellung im Detail

- Tipps und Tricks zur Vorbereitung und Erstellung der Teilnahmeunterlagen
- Von Angebotsschreiben bis zusätzliche Vertragsbedingungen
- Strategie für die beste Konzeptdarstellung
- Überblick über mögliche Konzeptabfragen
- Verknüpfung von fachtechnischen Erläuterungen und strategischen Aspekten

3. Spezifische kita-rechtliche Besonderheiten

- Datenschutz
- Arbeitsrecht
- Betriebsübergang
- Sozialrecht

4. Strategiemeasures

- Warum eine Angebotsstrategie?
- Gibt es Möglichkeiten als Bewerber auf ein Verfahren Einfluss zu nehmen
- Vor- und Nachteile
- Praxisbeispiele

CLP Rechtsanwälte

Die Wirtschaftskanzlei CLP Rechtsanwälte mit Standorten in Düsseldorf und Berlin verfügt über ein dynamisches und schlagkräftiges Team von derzeit mehr als 10 Rechtsanwälten/innen und steht öffentlichen Auftraggebern insbesondere in allen Fragen und in sämtlichen Bereichen des Vergaberechts kompetent mit Rat und Tat zur Seite.

CLP Rechtsanwälte berät öffentliche Auftraggeber und Unternehmen versiert und zielgerichtet sowohl punktuell als auch umfassend z.B. bei der Konzeption, Gestaltung und Durchführung von nationalen und europaweiten Vergabeverfahren bzw. Bieter bei Angeboten/Teilnahmeanträgen. Das Team von CLP Rechtsanwälte besteht aus erfahrenen Spezialisten, die über langjährige Praxiserfahrung insbesondere in den nachfolgenden Rechtsgebieten verfügen:

- Vergaberecht
- Baurecht
- Architekten- und Ingenieurrecht
- Öffentliches Wirtschaftsrecht
- Gesellschaftsrecht
- Vertragsrecht

CLP Akademie

Wissen ist die Basis des Erfolgs. Deshalb ist die Wissensvermittlung der zentrale Grundstein unseres Angebotes. Die CLP Akademie verknüpft mit der CLP Online-Akademie Standards modernster Wissensvermittlung mit den Vorteilen zeitgemäßer Digitalisierung.

Die CLP Akademie bündelt Praxiswissen und gibt es seit Jahren bundesweit in mehr als 100 jährlichen Schulungsveranstaltungen (nunmehr auch als Online-Schulungen) zum Vergaberecht, Baurecht sowie Architekten- und Ingenieurrecht an Sie weiter. Wissen aus der Praxis für die Praxis!

Weitere Informationen Zur CLP Kanzlei können Sie der CLP-Homepage entnehmen:
www.clp-law.de

Unseren Seminarkalender finden Sie auf:
www.clp-online-akademie.de
E-Mail: info@clp-online-akademie.de

CLP Akademie
HGHI Tower (4. Etage)
Bachstraße 12
10555 Berlin
Telefon +49 (0)30 - 5490872-0
Fax +49 (0)30 - 5490872-99

Düsseldorf
KENNEDYHAUS
Roßstraße 92
40476 Düsseldorf
Telefon: +49 (0)211 - 942565-0
Fax: +49 (0)211- 942565-99

Schulungsinhalt:

- Überblick über die in Frage kommenden Wettbewerbsverfahren
- Die wichtigsten Aspekte bei der Erstellung der Angebote
- Dos und Don'ts der Konzepterstellung
- Die beste Strategie zum besten Angebot

Eine Kommune sucht einen neuen Betreiber für eine Kindertagesstätte. Während man viel Zeit und Energie in die eigene Bewerbung investiert, trägt oftmals der Gewinner den Namen eines (anderen) „großen“ Trägers und selbst weiß man nicht so recht, was eigentlich schiefgelaufen ist.

Unserer Erfahrung liegt das regelmäßig an folgenden Aspekten:

- Nichterfüllung von Mindestanforderungen
- Unvollständige Konzeptantworten
- Fehlendes Angebotsmanagement

Das vorliegende – vollkommen neu konzipierte – Webinar ändert dies, indem es den Trägern die erforderlichen Grundkenntnisse für Ihre nächste – erfolgreiche – Bewerbung an die Hand gibt. In dem Webinar wird praxisgerecht der komplette Ablauf einer erfolgreichen Verfahrensteilnahme – von vorbereitenden Maßnahmen bis zum Coaching für potenzielle Gespräche – dargestellt.

Ein Hauptaugenmerk liegt dabei auf der Erstellung von Konzepten. Oftmals entscheidet (fast ausschließlich) die Qualität der eingereichten Konzepte über den Zuschlag. Die geforderten Konzepte reichen dabei von der Einreichung eines pädagogischen Konzeptes über Ernährungs- bzw.

Datenschutzfragen bis zur Qualifikation der Einrichtungsleitung. Daher wird im Besonderen auf die Konzepterstellung unter Beachtung der speziellen sozial(rechtlich)en Materie eingegangen.

Beinahe ebenso wichtig ist die Zusammenstellung der Teilnahme-bzw. Angebotsunterlagen, da diese die Träger oftmals vor große Herausforderungen stellt. Hier können bereits kleinste – zum Teil formale – Unachtsamkeiten weitreichende Folgen (etwa den Ausschluss der Bewerbung) haben. Wir zeigen auf, wie diese zu vermeiden sind.

Zuletzt gibt das Webinar den Teilnehmenden wertvolle strategische Tipps an die Hand: Wie kann etwa reagiert werden, wenn „unfaire“ Verfahrensvorgaben gestellt werden oder man als Träger das Gefühl nicht loswird, benachteiligt zu werden. Durch die Kenntnis der Grundzüge der Auswahlverfahren kann der Träger durch sein eigenes Zutun auf die rechtskonforme Ausgestaltung eines Verfahrens hinwirken.

Zum Webinar erhalten Sie umfangreiches Anschauungsmaterial (Skript), das Ihnen als Nachschlagewerk dient.

Weitere Informationen Zur CLP Kanzlei können Sie der CLP-Homepage entnehmen:
www.clp-law.de

Unseren Seminarkalender finden Sie auf:
www.clp-online-akademie.de
E-Mail: info@clp-online-akademie.de

CLP Akademie
HGHI Tower (4. Etage)
Bachstraße 12
10555 Berlin
Telefon +49 (0)30 - 5490872-0
Fax +49 (0)30 - 5490872-99

Düsseldorf
KENNEDYHAUS
Roßstraße 92
40476 Düsseldorf
Telefon +49 (0)211- 942565-0
Fax +49 (0)3110 - 942565-99

IV. Anmeldung

Teilnahmegebühr und Anmeldung:

4,5-stündige Intensivschulung zu folgenden Sonderkonditionen:

- 199,- Euro zzgl. USt.
- CLP-Newsletter inklusive

Anmeldungen müssen vor dem Schulungstag per E-Mail oder Fax zugesendet werden.

Email: info@clp-akademie.de, Fax 030 / 54 90 872-99. Sie erhalten eine Bestätigung der Anmeldung nach deren Zugang und Zugangsdaten 2 Tage vor der Veranstaltung unmittelbar. Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen der CLP

Akademie, abrufbar unter <https://clp-akademie.de/wpdata/agb/>.

Zielgruppe:

Das Online-Schulungsangebot richtet sich insbesondere an Unternehmen sowie an Einsteiger als auch an Fortgeschrittene, die mit der Beschaffung befasst sind und im Hinblick auf die tägliche Praxis aktuell informiert sein wollen.

Verbindliche Anmeldung zur Veranstaltung:

CLP Online-Schulung

Mit Erfolg zur (neuen) Kindertagesstätte – Wie gestalten Bieter die beste Bewerbung für einen KiTa-Betrieb?

Hiermit melde ich mich an der hiesigen Schulung zum

→ **29.04 oder 03.12.**

Nachname / Vorname des Teilnehmers / Position / Abteilung

Geburtsdatum

Straße / Hausnummer / Postleitzahl / Ort

Meldende Verwaltung / Unternehmen / Anschrift

E-Mail-Adresse / Telefon / Fax der meldenden Verwaltung / des Unternehmens

Ich bitte um Zusendung zukünftiger Newsletter und Schulungsinformationen per Print oder digital an meine obenstehende E-Mail-Adresse.

Datum, Unterschrift

→

Anmeldung

bitte per E-Mail an:

info@clp-akademie.de

oder per Fax:

+49 (0)30 – 5490872-99

per Post:

CLP Akademie - Berlin
HGHI Tower (4. Etage)
Bachstraße 12
10555 Berlin

und online auf:

<https://clp-online-akademie.de>